CNSLT

BUSINESS ADVISORY BOARD

Styrk din virksomhed med et **Advisory Board**

Et Advisory Board giver dig adgang til erfarne rådgivere, der kan hjælpe med at udvikle din virksomhed strategisk – uanset om du står over for vækst, kriser eller har brug for specialistviden.

Bag om CNSLT

CNSLT er et konsulenthus, der hjælper ejerledere, ledere og virksomheder med at udleve deres potentiale og deres ambitioner.

Vi har erfaring på tværs af brancher, herunder teknologi, byggeri, industri, service, sundhed og finans.

Vi er vores klienters fortrolige rådgiver. Derfor er respekten, for det vores kunder skaber, gennemsyret i alt hvad vi gør.

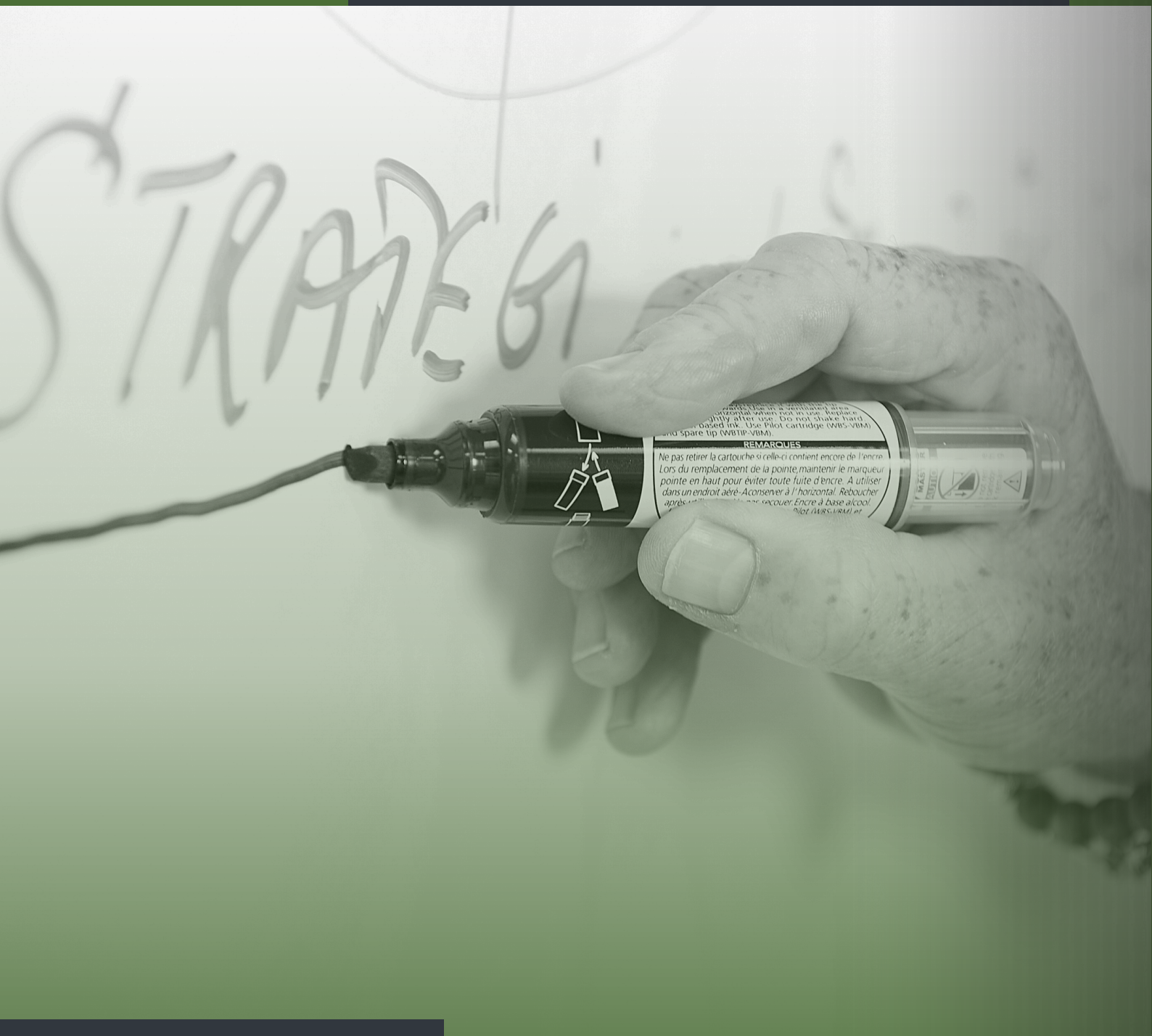
Vi stræber efter at skabe sammenhæng mellem tal, fakta og mennesker.

Vores mål er at gøre gode virksomheder bedre...
eller ligefrem fantastiske.

Har du overvejet et **Advisory Board?**

”Et advisory board er et skridt i den rigtige retning. Det betyder, at man har erkendt, at man er åben for nogle eksterne folk og får den nødvendige sparring.”

– *Mogens* C. Ramsløv, partner i CNSLT



Kendetegn.

Det gode Advisory Board

Et Advisory Board giver dig og din virksomhed adgang til erfarne konsulenter, der kan hjælpe dig med at navigere i vækst, kriser og nye forretningsmuligheder.

Strategiskvejledning til ejer og ledelse

Beslutnings-kompetence forbliver hos ejer og ledelse.

Individuelt tilpasset i forhold til den aktuelle situation i virksomheden

CNSLT har bidraget væsentlig til strategi, forretningsudvikling, business cases og risikoanalyser. Som mødeleder viser Ove Höilund overblik, skaber en behagelig stemning og er altid ekstremt godt forberedt. Det har været den helt rigtige beslutning at benytte CNSLT og Ove Höilund.

– Anders Nielsen
Ejer af Materialepladsen A/S

Advisory Board når der er behov for:

- ✔ Strategisk udvikling af virksomhed
- ✔ Struktur og fastholde beslutninger
- ✔ Bringe ejer- og ledererfaring ind
- ✔ Håndtere kriser i virksomheden
- ✔ Sikre specialistviden f.eks. ESG
- ✔ Styrke produktion og supply chain
- ✔ Digitalisering og datadreven ledelse
- ✔ Få ad-hoc sparring og opfølgning

"Vi oplever, at der tit er forbundet en form for ensomhed med rollen som leder og ejerleder. Vi tager medansvar og giver professionel sparring, der sikrer en nemmere vej til beslutningerne".

CNSLT

Vision

Vi sikrer, at visionen bliver omsat til handling og skaber retning for hele organisationen.

Strategisk indsatsområder

Vi identificerer de vigtigste mål og udfordringer – og skaber et klart fokus for indsatsen.

Forretningsmodellen

Nøglepartnere: Vi finder de samarbejder, der styrker forretningen.

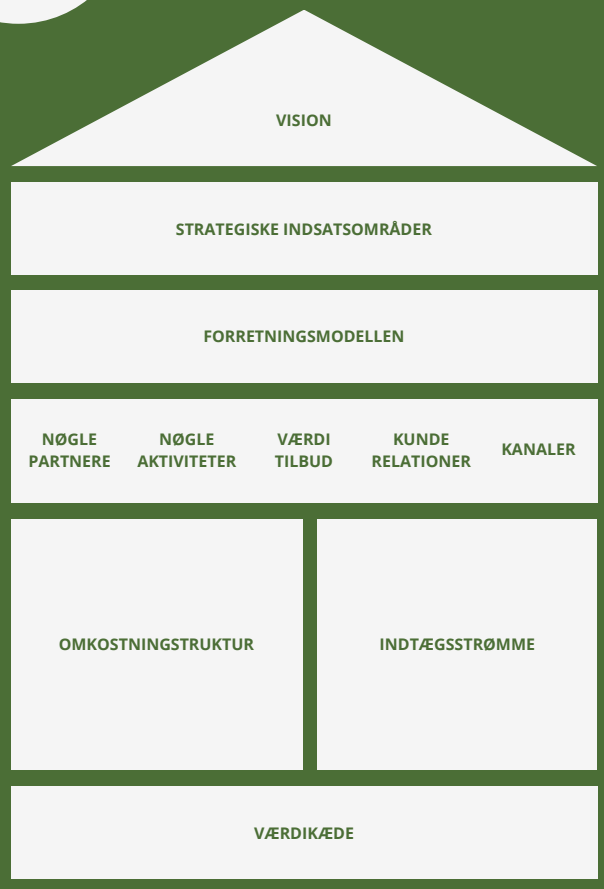
Nøgleaktiviteter: Vi fokuserer på de processer, der skaber værdi.

Nøgleressourcer: Vi kortlægger de ressourcer, I skal lykkes med.

Værditilbud: Vi skærper det unikke, kunderne vælger jer for.

Kunderelationer: Vi styrker relationer, der fastholder kunderne.

Kanaler: Vi udpeger de veje, der bedst når kunderne.



Omkostningsstruktur og indtægsstrømme

Vi analyserer jeres omkostninger og indtægtsstrømme for at skabe overblik, optimere ressourcer og sikre en bæredygtig forretning.

Værdikæde

Værdier: Vi tydeliggør virksomhedens principper.

Kultur: Vi styrker den fælles identitet og adfærd.

Normer: Vi skaber klare rammer for samarbejde og forventninger.

Ritualer: Vi understøtter fællesskab gennem faste vaner og traditioner.

Typer & ydelser fra et Advisory Board

Et Advisory Board tilbyder forskellige typer sparring og ydelser, der målrettet kan styrke din virksomhed – fra strategisk vækst og udvikling til krisehåndtering og individuel rådgivning.

Vækst og udvikling	• Etablere møde-struktur og årshjul • Netværk og ledelseserfaring • Adgang til specialistviden
Krisehåndtering	• Fokus på krisehåndtering • Identificere problemstillinger • Etablere og eksekverer handleplaner
Individuel sparring	• Én advisor evt. løst tilknyttede specialister • Ad hoc sparring / møder • Etablering af forretnings- og handleplan

Struktur, møder & årshjul.
Et professionelt samarbejde med CNSLT

CNSLT hjælper virksomhedsejere og ledere med at udleve deres potentiale. Vi kombinerer analyse og strategi med respekt for det, der allerede er skabt – og sikrer sammenhæng mellem tal, fakta og mennesker.

- ✔ Ca. 6 årlige møder af 2-3 timers varighed
- ✔ Fast mødestruktur og dagsorden
- ✔ Referater ved facilitator
- ✔ Løbende opdatering af aktivitetsplan
- ✔ Planlægning og forberedelse
- ✔ Efterbehandling af handlepunkter
- ✔ Tilgængelig på mail og telefon

Bag om CNSLT.

Vi indgår gerne i en uforpligtende dialog, hvor vi sammen kan afdække jeres udfordringer og potentialer.

Ove Höilund

Partner i CNSLT

Tlf: +45 2125 0005
E-mail: hoilund@cnslt.dk

Richard Løwe

Partner i CNSLT

Tlf: +45 4053 5645
E-mail: loewe@cnslt.dk

Preben Majdahl Nielsen

Partner i CNSLT

Tlf: +45 2020 3703
E-mail: majdahl@cnslt.dk

Mogens C. Ramsløv

Partner i CNSLT

Tlf: +45 2075 2928
E-mail: mcr@cnslt.dk

CNSLT